## Fordern Sie, was Sie verdienen -

und bekommen Sie, was Sie wollen. Sie verdienen weniger als Ihr Kollege? Obwohl dieser über dieselbe Qualifikation verfügt und der Aufgabenbereich sich auch nicht wesentlich unterscheidet? Dann sind Sie auch in eine der frauenspezifischen Gehaltsfallen geraten. Dazu zählt nicht nur, dass Frauen ihre Chefs in der Regel nur halb so oft zu Gehaltsverhandlungen bitten. Dazu gehört auch, dass Frauen harmoniebedürftig sind, dass sie nur »Dazuverdiener« sind und vieles mehr. Diesen Frauen hilft kein von einem Mann verfasstes Buch mit Tipps zu Gehaltsverhand-lungen. Diese Frauen brauchen ein Buch von einer Frau für Frauen.

In ihrem Buch »Gehaltsverhandlungen für freche Frauen« beschäftigt sich Dr. Cornelia Topf mit den typischen Frauen-Gehaltsfallen und gibt Tipps, wie Sie:

- · zielführend argumentieren
- überzeugende Formulierungen finden
- typische Fettnäpfchen umgehen
- Selbstvertrauen aufbauen
- Ihre Ängste überwinden

Damit Sie in der nächsten Gehaltsverhandlung das bekommen, was Sie verdienen.

Dr. Cornelia Topf: Gehaltsverhandlungen für freche Frauen. Redline Wirtschaft, Heidelberg. EUR 17,90

# Nur wer richtig mitspielt, kann gewinnen!

Nur wer die allgemeinen Spielregeln kennt, kann eigene aufstellen. Nur wer wahrgenommen wird, kann seine Erfolgsträume realisieren. In einem unterhaltsamen Mix aus erhellenden Insider-Reportagen und praxiserprobten Tipps demonstriert der Karriere-Guide »Die 7 Spielregeln für den Erfolg« mit sieben goldenen Regeln, wie Unternehmen wirklich ticken. Worauf kommt es - neben dem Fachwissen - noch an? Zum Beispiel darauf, die eigene Sichtbarkeit zu erhöhen, seine Stärken bewusst auszuspielen, sich mit den richtigen Leuten zu vernetzen und die eigene Konfliktscheu zu überwinden

Die Autorin und Unternehmensberaterin Beate Silkenrath hilft ihren Leserinnen, das richtige Unternehmen für die eigenen Ziele zu finden. Im neuen Job »Everybody's Darling« oder die »Kaffeekocherin« endgültig auszurangieren und sich hierarchisch clever zu positionieren. Durchstartern gibt sie fünf Schlüssel für sicheres Auftreten an die Hand, führt sie in fünf Schritten zur Gehaltserhöhung und gibt geniale Tipps für die individuelle Ausstrahlung. Schließlich ist Charisma schon der halbe Weg zu mehr Erfolg.

Beate Silkenrath:
Die 7 Spielregeln für Erfolg im
Job. Gräfe und Unzer, München.
EUR 12,90

# Ein Chef plaudert aus dem Nähkästchen

Als erfahrener Exchef und kompetenter Gehaltscoach weiß Martin Wehrle, wovon er spricht. In seinem Buch »Geheime Tricks für mehr Gehalt« plaudert er aus dem Nähkästchen. Sehr zum Vorteil seiner Leserinnen und Leser, denn viel zu oft treffen bei Gehaltsverhandlungen zwei ungleiche Partner aufeinander: hier der rhetorisch geschulte Chef und dort die aufgeregte Mitarbeiterin mit dem schlechten Gewissen, weil sie mehr Geld fordern will. Kein Wunder, dass manch eine schon verloren hat, bevor sie das Büro des Chefs betritt. Dabei ist es gar nicht so schwer, eine Gehaltserhöhung durchzusetzen - sofern man selbstbewusst auftritt und nicht mit der Tür ins Haus fällt, sondern das Gespräch gründlich vorbereitet.

### Martin Wehrle:

Geheime Tricks für mehr Gehalt – Ein Chef verrät, wie Sie Chefs überzeugen. Econ Verlag, München, 2003. EUR 20,00

#### Linktipps

Zusammengestellt von Susanna Schönrock-Klenner & Anna Piotrowski, Projektgruppe Initiative Rote Tasche, BPW Germany e.V.

### www.karriere.de/gehalts-check

Berichterstattung über aktuelle Trends und Verdienstmöglichkeiten in unterschiedlichen Branchen

### www.ingenieurkarriere.de

#### www.boeckler.de

hier sind Tarifverträge einzusehen

## www.staufenbiel.de

kostenlose Übersicht für Wirtschaftswissenschaftler/Ingenieure

## www.sueddeutsche.de

Übersicht über verschiedene, auch nichtakademische Berufe sowie überschlägige Gehaltsübersicht

## www.gehaltscoach.de

Website von Martin Wehrle, nützliche Website mit Tipps und Strategien für das nächste Gehaltsgespräch sowie Auszüge aus seinem Buch

### http://salary.monster.com

kostenlose Gehaltsdatenbank für Auslandsgehälter